

Aika entinen on ohi lattioiden ja lattialämmitysjärjestelmien osalta – näistä merkeistä huomaat, ettei lämmitysjärjestelmäsi ole ajan tasalla

ONNISEN LEHDISTÖTIEDOTE 29.12.2025

Säätölaitteet voivat vaikuttaa merkittävästi lattialämmitysjärjestelmän energiatehokkuuteen. Vanha tai toimimaton säätöjärjestelmä voi heikentää lattialämmityksen hyötysuhdetta ja aiheuttaa siten turhia kustannuksia. Teknisen tukkukauppa Onnisen ja K-Raudan asiantuntijat kertovat, miten viime vuosien tekninen kehitys näkyy paitsi lattialämmityksessä myös lattiamateriaaleissa.

"Lattialämmityksen säätöjärjestelmän päivitystä kannattaa miettiä, jos lattialämmitys on alun perin asennettu ilman huonekohtaisia huonetermostaatteja, huonetermostaatit on asennettu väärin paikkoihin, jolloin lämpötila ei vastaa todellista tarvetta, jokin yksittäinen huone on jatkuvasti liian lämmin tai kylmä tai lattialämmityksen huonetermostaatti on rikki tai epätarkka", kertoo Onnisen tuotepäällikkö **Irina Skoglund**.

Hyvä uutinen on se, ettei lattialämmityksen säätöjärjestelmän uusiminen välttämättä vaadi isoa remonttia.

"Uusi järjestelmä voidaan usein liittää jo olemassa olevaan lattialämmitykseen. Päivityksessä vaihdetaan huonetermostaatit, toimilaitteet ja keskusyksikkö mutta itse lattiaan tai sen alla olevaan lattialämmitykseen ei kajota, kuten moni saattaa luulla."

Omakotitalon kokonaissähkönkulutuksesta kuluu jopa noin 60 % asunnon lämmitykseen ([lähde](#)). Uudella energiatehokkaalla lattialämmityksen säätöjärjestelmällä on siis mahdollisuudet tuntuvaan energian säästöön.

"Säätölaittepäivityksen avulla voidaan päästä noin 5–20 prosentin energiansäästöön", Skoglund kertoo. "Käyttäjiltään järjestelmät eivät vaadi enää juurikaan teknistä osaamista, sillä monet huolehtivat automaattisesti oikeista säädöistä ja reagoivat asunnossa tapahtuviin muutoksiin kuten lisääntyneeseen väkimäärään, auringon säteilyyn tai takan lämpöön reaaliajassa. Näin järjestelmät varmistavat, että asunnon lämpötila säilyy jatkuvasti miellyttävänä. Energiatehokkuus ei siis ole pois asumismukavuudesta."

Lämmityksen lisäksi ihmiset ovat helteisten kesien takia kiinnostuneita myös erilaisista asunnon viilentämismahdollisuuksista. Skoglund vinkkaakin, että moniin olemassa oleviin lattialämmitysratkaisuihin voidaan jälkikäteen asentaa myös lattiaviilennys.

"Lattiaviilennys on energiatehokas ja miellyttävä viilennystapa, sillä viileys jakautuu suurelta pinta-alalta tasaisesti huoneistoon."

Lattiamateriaaleissa on tapahtunut runsaasti tuotekehitystä

Lattialämmityksen säätöjärjestelmän uusimisen takia lattiaremontti ei siis välttämättä ole tarpeen, mutta jos remonttia harkitsee omaksi ilokseen tai vaikkapa asunnon myyntiä

vauhdittaaakseen*, on K-Raudan tuotepäällikkö **Virpi Korhosella** hyviä uutisia.

"Lattiamateriaaleissa on tapahtunut viime vuosina runsaasti tuotekehitystä. Valmistajat tuovat markkinoille jatkuvasti uusia, esimerkiksi kosteuden kestäviä, ekologisia tai asumismukavuuteen liittyviä innovaatioita. Kotiin voi hankkia vaikkapa akustisen lattian vaimentamaan melua. Tekninen kehitys näkyy myös siinä, että lattioiden asentaminen on lukko- ja painopontillisten lattiamateriaalien ansiosta helpompaa kuin menneinä vuosikymmeninä. Markkinoille on tullut myös paljon lattiamateriaaleja, (mm. laminaatti-, vinyyli- ja hybridilattioita) joissa on valmiiksi integroituna alusmateriaali, joten yksi työvaihe asennuksessa jää pois", Korhonen kertoo.

Materiaalia valitessa kuluttajan kannattaa miettiä omia mieltymyksiä, budjettia, sekä sitä mihin tilaan ja kuinka kovalle käytölle lattia joutuu – toisin sanoen onko kotona esimerkiksi lemmikkejä tai pieniä lapsia. Näiden mukaan valinta on helpompi tehdä esimerkiksi parketin, laminaatin, vinyylin, korkin ja kokolattiamaton välillä.

*I ähnda: Kvevalutitkimus K-Kuläasiakasvhtaisheesä tammikuussa 2025. Kvealun vastasi 1007 iältään 25+vuontiaeta ihmietä. Äineisto on painotettu vastaamaan väestää iän ja sukupuolen mukaan. Tutkimuksen mukaan suomalaiset uskovat että eniten asunnon myyntihintaa nostaa välinen pintaremontti (48 % vastaajista). Seuraavaksi eniten myyntihintaa uskotaan nostavan kylpyhuoneremontin (46 %) ja keittiöremontin (44 %). Listalla neljänneksi nousee lattian uusiminen (26 % vastaajista).

Lisätietoja:

K-ryhmän viestintä, puh. +358 1053 50200, viestinta@kesko.fi

Onninen tarjoaa kattavan valikoiman tuotteita ja palvelukokonaisuuksia urakoitsijoille, teollisuudelle, infra-alan toimijoille ja jälleenmyyntiasiakkaille. Olemme vahva kumppani yritysasiakkaille ja tavarantoimittajille koko maan kattavan myyntiverkoston, tehokkaan logistiikan ja monikanavaisen asiakaskokemuksen kautta. Olemme toimineet alalla vuodesta 1913. Työllistämme Suomessa noin 1 450 henkilöä ja toimipaikkaverkostomme käsittää 57 Onninen Express -myymälää.

Onninen ja K-Rauta ovat osa K-ryhmän kansainvälistä rakentamisen ja talotekniikan kaupan toimialaa. Rakentamisen ja talotekniikan kauppa toimii kahdeksassa maassa ja se työllistää yhdessä K-kauppiaiden kanssa kansainvälisesti noin 10 000 alan ammattilaista. Toimialan liikevaihto oli 4 352 miljoonaa euroa vuonna 2024.

www.onninen.fi

www.kesko.fi

K-Rauta – Auttaa alkuun ja eteenpäin

Me K-Raudassa autamme niin kodin kunnostamisen ensikertalaisia kuin ammattilaisiakin onnistumaan rakentamisessa ja remontoinnissa mahdollisimman vaivattomasti. Laajin valikoima ja parhaat palvelumme varmistavat, että projektisi onnistuu – niin kivijalassa kuin verkossakin. Sinua palvelee 125 kauppa kattaen koko Suomen Hangosta Ivaloon. www.k-rauta.fi